Transformación digital en PYMES

Oficinas de Transformación Digital

BridgeforBillions
connecting growth

Programa de Emprendimiento Digital

Oficina de Transformación Digital de Castilla-La Mancha

www.otd-clm.es

GOBIERNO DE ESPAÑA
MINISTERIO DE ECONOMÍA Y EMPRESA

red.es

Transformación digital en PYMES

ASOCIACION DE INGENIEROS INDUSTRIALES DE MADRID

Unión Europea
Fondo Europeo de Desarrollo Regional
"Una manera de hacer Europa"

BridgeforBillions
connecting growth

Incubación online

¿Es The Leap para mi?

Apoyamos a los emprendedores en etapa inicial que tienen una idea sólida que les apasiona, un MVP/prototipo con poca estructura empresarial o una empresa en fase inicial.

Ya sea que trabajes a tiempo completo, que sigas estudiando o que te concentres únicamente en tu proyecto, ya sea por tu cuenta o con un equipo, que trabajes en una startup o en una organización sin fines de lucro, todo lo que necesitas es una gran conexión a Internet, 7 horas a la semana y una buena actitud.

— A

Cuándo tú quieras y desde dónde tu quieras.

La metodología de Bridge for Billions se basa en la construcción de un plan de negocios desde la base - mientras se está rodeado de una comunidad de socios, desde mentores, a compañeros emprendedores, a nuestro equipo de incubación.

Durante el curso del programa de incubación, trabajarás a través de nuestras 8 herramientas interactivas para desarrollar diferentes aspectos de tu plan de negocios.

— A

Propuesta de Valor

Define tus segmentos de clientes objetivos y sus necesidades únicas, entiende sus esfuerzos actuales, mapea oportunidades e identifica la propuesta de valor para cada segmento.

Mapa de Competidores

Define e investiga a tus competidores, descubre sus fortalezas y debilidades en el mercado, e identifica cómo puedes destacar.

Mapa de Socios Estratégicos

Mapea el gran ecosistema alrededor de tu empresa y comprende el valor del intercambio entre tú y tus socios, y toma decisiones sobre tus planes de distribución.

Modelo de Negocio y Marketing

Entiende y elige el modelo de negocio que funciona mejor para ti, aprende de tu estrategia de marketing y estima el costo de adquisición de un cliente.

Precios y Viabilidad del Negocio

Entiende tu estrategia de precio y elige la mejor para ti, reúne la información necesaria para fijar un precio y estima el valor de ingresos de tus clientes en el tiempo.

Proyecciones Financieras

Calcula los costos de cubrir el lanzamiento, aprende cómo pronosticar escenarios financieros, y entiende los objetivos de ventas que necesitas alcanzar para mantener el negocio.

Plan de Impacto

Descubre el sistema en el que opera tu negocio y mapea como cambiarlo, define claramente la misión y visión de tu empresa. Planifica cómo medir el impacto de tu negocio.

Plan de Crecimiento

Articula los objetivos a largo plazo, fija tus indicadores claves de crecimiento (KPIs) y objetivos para los primeros tres años y escribe un borrador del plan para lograrlos. Identifica los riesgos para establecer estrategias de mitigación.

— B

Creemos que no hay nada más valioso para los emprendedores que tener una perspectiva fresca sobre sus ideas. Es por eso que la mentoría es la base de nuestro programa de incubación.

Desde ayudarte a desafiar los fundamentos de los dolores de tus clientes hasta ayudarte a definir la estrategia de precios correcta para tu producto o servicio, **tu mentor caminará a tu lado a lo largo** del programa de 3 meses.

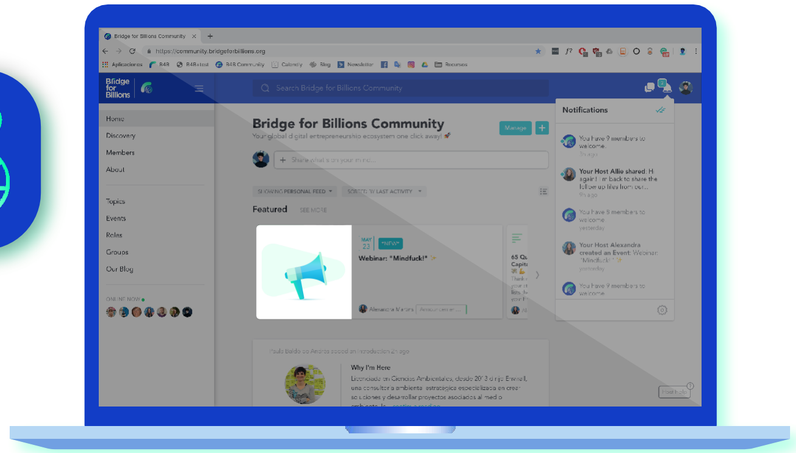
- Se reunirán semanalmente por videoconferencia o por teléfono
- Te ayudar a retar tus ideas y desafiar tus suposiciones
- Te dará una nueva perspectiva sobre tu negocio
- Validará tu trabajo a través de las 8 herramientas de negocio

– C

Al terminar, The Leap, podrás descargar tu plan visual de negocio.

Cada vez que completes una herramienta en la plataforma, tu Plan de Negocios Visual se llenará de la información clave. Al final del programa, puedes usarlo para presentar tu idea a inversores, exponer tu proyecto en concursos o exhibir tu trabajo.

— D



Te unirás a una comunidad activa de emprendedores como tú.

¡No tienes que estar solo en este viaje! En nuestra comunidad en línea, te conectarás con otros emprendedores para compartir tus ideas, hacer preguntas sobre tu negocio, buscar asesoramiento y encontrar recursos y oportunidades. ¿La mejor parte? Seguirás siendo un miembro de la comunidad global de Bridge for Billions de por vida.

Aquí también tendrás acceso a clases magistrales personalizadas con expertos en una serie de temas para continuar tu viaje después de la incubación y seguir aplicando lo aprendido en tu negocio, desde las mejores formas de obtener financiación hasta cómo desarrollar tu propia marca.

Bridge for Billions en números

+1,000
emprendedores

+530
mentores

48%
mujeres emprendedoras

+60
países

75%
startups activas

96%
dice que Bridge for Billions ha sido clave para su éxito

Apoyando a emprendedores de todos los sectores y de todo el mundo

Agricultura

Agro Mindset

David Asiamah

Ghana, 2016

Forbes UNDER 30

Belleza

wakuy

M.Andreina Gomez

Venezuela, 2019

Sociedad Civil

elzbroz

Eider Etxebarria

España, 2017

Forbes UNDER 30

Educación

BIKEMA

Emmanuel Mzembe

Malawi, 2018

Energía

Qube

Abhishek Banerjee

India, 2018

Medio Ambiente

Zero Waste Academy

Akira Sakano

Japón, 2018

Finanzas

BizGees

Zulfiqar Deo

Reino Unido, 2018

Salud

Impact Minds

Paola Tellez

Colombia, 2017

Hospitalidad y Turismo

NAVIGAIA JOURNEYS

Veronika Mercks

Alemania, 2019

CHANGEMAKERXCHANGE

Housing

AREX REAL ESTATE TECHNOLOGIES

Miguel Linera

España, 2019

techstars

Medicina

eDoctar

Che Francis Ndikum

Camerún, 2018

Orange Social Venture Prize

Asistencia Social

fingertalk

smiles and togetherness

Dissa Ahdanisa

Indonesia , 2017

OBAMA FOUNDATION FELLOWSHIP

Tecnología

Miwuki

www.miwuki.com

Alvaro de Francisco

España, 2017

Forbes UNDER 30

Deportes

SUPERFIT CENTRU MEDICAL

Serban Damian

Rumanía, 2019

Agua

bluengin

Pedro de Cea

España, 2019

ASHOKA

BridgeforBillions
connecting growth

www.bridgeforbillions.org

¿Tienes más preguntas? Envíanos un email a applications@bridgeforbillions.org

Derechos de autor c 2020, Todos los derechos reservados.

Transformación digital en PYMES

Oficinas de Transformación Digital

BridgeforBillions
connecting growth

Programa de Emprendimiento Digital

Oficina de Transformación Digital de Castilla-La Mancha

www.otd-clm.es

GOBIERNO DE ESPAÑA
MINISTERIO DE ECONOMÍA Y EMPRESA

red.es

Transformación digital en PYMES

AIIM ASOCIACION DE INGENIEROS INDUSTRIALES DE MADRID

Unión Europea
Fondo Europeo de Desarrollo Regional
"Una manera de hacer Europa"